

سوال مخاطبین ما : سئو و بهینه‌سازی سایت چیست؟ چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

درد بر شما دوست عزیز، عرض ادب و احترام دارم، وقت بخیر !

خوشحالیم که امروز هم در کنار شما هستیم. این پادکست آموزشی از طرف تیم تخصصی برنامه‌نویسی تحت وب کامران اسفندیاری تهیه شده؛ تیمی که سال‌هاست در زمینه طراحی سایت‌های حرفه‌ای، فروشگاه‌های اینترنتی و بهینه‌سازی برای موتورهای جستجو فعالیت می‌کنه و تجربه صدها پروژه موفق رو در کارنامه خودش داره.

امروز می‌خوایم با زبانی کاملاً ساده و قدم‌به‌قدم به سه سؤال خیلی مهم شما جواب بدیم:

۱. سئو و بهینه‌سازی سایت دقیقاً یعنی چی؟

۲. چطور می‌تونیم با سایت فروشمون رو چند برابر کنیم؟

۳. چه برنامه‌ها و کارهایی باید انجام بدیم تا این اتفاق بیفته؟

اگر تا به حال احساس کردید سایتتون بازدید کمی داره، مشتری جدید نیامد یا فروش اینترنتی براتون مثل یک معما مونده، تا آخر این آموزش همراه ما باشید. قول می‌دم وقتی تموم شد، دقیقاً بدونید از فردا صبح باید چه کارهایی انجام بدید.

سئو یعنی چی؟ (به زبان خیلی ساده)

سئو مخفف کلمه انگلیسی Search Engine Optimization هست که به فارسی می‌شه «بهینه‌سازی برای موتورهای جستجو»

یعنی کاری کنیم که وقتی کسی توی گوگل چیزی سرچ می‌کنه که مربوط به کسب‌وکار ماست، سایت ما جزو نتایج اول باشه .

مثلاً اگر شما مغازه لوازم آرایشی دارید و یکی توی گوگل می‌نویسه «بهترین رژلب مات تهران»، دوست دارید سایت شما بالا بیاد، درسته؟ این کار با سئو انجام می‌شه.

سئو سه بخش اصلی داره:

-سئوی فنی (ساختار سایت سالم باشه، سرعت بالا، موبایل‌دوست باشه)

سوال مخاطبین ما : سئو و بهینه‌سازی سایت چیست؟ چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

-سئوی درون صفحه (محتوای با کیفیت، عنوان درست، توضیحات خوب)

-سئوی بیرون صفحه (لینک‌سازی سالم و اعتبار گرفتن از سایت‌های دیگه)

حالا چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

فروش اینترنتی فقط به داشتن یک سایت قشنگ نیست. باید مشتری «پیدا» کنه، «اعتماد» کنه و «راحت» خرید کنه .

بیاید مهم‌ترین کارهایی که تجربه ثابت کرده فروش رو ۳ تا ۱۰ برابر می‌کنه رو با هم مرور کنیم:

۱. سرعت سایت باید برق‌آسا باشه

اگر سایت بیشتر از ۳ ثانیه طول بکشه باز بشه، ۵۰٪ بازدیدکننده‌ها می‌رن !

۲. طراحی موبایل‌اول (Responsive)

بیش از ۷۰٪ خریدها الان با موبایل انجام می‌شه. اگر سایت روی موبایل خوب نمایش داده نشه، مشتری می‌ره سراغ رقیبتون.

۳. تولید محتوای جذاب و جواب‌دادن به سؤالات مشتری

مثل همین بخشی که الان شما گوش می‌دید !

هر سؤالی که مشتری ممکنه داشته باشه رو توی سایت جواب بدید :

-قیمت دقیق چنده؟

-چند روزه به دستم می‌رسه؟

-جنسش چیه؟

-نظر بقیه مشتری‌ها چیه؟

سوال مخاطبین ما: سئو و بهینه‌سازی سایت چیست؟ چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

ما به مشتری‌های ما یاد می‌دهیم چطور بخش «سوالات متداول مشتریان» بسازن که هم سئو رو بالا بیره هم اعتماد مشتری رو جلب کنه.

۴. تصاویر با کیفیت + آلت (Alt Text) درست

هر عکسی که توی سایت می‌ذارید، یه توضیح کوتاه زیرش بنویسید که شامل کلمه کلیدی باشه. گوگل عکس‌ها رو هم می‌خونه!

۵. نظرات واقعی مشتریان + امتیاز ستاره‌ای

گوگل عاشق سایت‌هاییه که نظرات واقعی و ستاره‌دار دارن. این باعث می‌شه توی نتایج جستجو «ستاره» بخوره و کلیک خیلی بیشتری بگیرد.

۶. صفحه محصول حرفه‌ای

-عنوان جذاب و شامل کلمه کلیدی

-توضیح کامل و ساده

-قیمت واضح + دکمه خرید نارنجی یا قرمز (رنگ‌هایی که چشم رو جلب می‌کنه)

-ویدئو یا عکس ۳۶۰ درجه از محصول

-بخش «مشتریان این محصول، این‌ها رو هم خریدن»

۷. ریتارگتینگ (پیگیری دوباره مشتری)

کسی که اومده سایتتون و رفته، با تبلیغات دوباره بهش نشون بدید که «هی یادت نره، هنوز منتظریم!» این کار فروش رو تا ۳ برابر می‌کنه.

۸. تخفیف هوشمند و حس فوریت

-فقط تا آخر امشب

-فقط ۵ عدد باقی مونده

سوال مخاطبین ما : سئو و بهینه‌سازی سایت چیست؟ چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

خرید بالای ۵۰۰ هزار تومان ارسال رایگان

۹. پشتیبانی سریع و واقعی

چت آنلاین، واتساپ کسب‌وکار، تماس تلفنی. مشتری باید حس کند پشت سایت به تیم واقعی هست.

خلاصه چیزهایی که امروز یاد گرفتید (لیست طلایی):

-سئو یعنی دیده شدن رایگان توی گوگل

-سرعت سایت + طراحی موبایل = مشتری بیشتر

-محتوای آموزشی = اعتماد + سئو

-صفحه محصول حرفه‌ای = تبدیل بازدیدکننده به مشتری

-نظرات واقعی + ستاره = کلیک بیشتر

-وبلاگ و پادکست = بازدید دائمی

-تبلیغات ریتارگتینگ و تخفیف هوشمند = فروش چند برابر

-پشتیبانی سریع = مشتری وفادار

اگر فقط همین چند مورد رو درست انجام بدید، فروش سایتتون حداقل ۳ تا ۵ برابر می‌شه. ما توی پروژه‌هامون بارها این نتیجه رو دیدیم.

یه خبر خیلی خوب برای مشتری‌های عزیزمون

اگر سایتتون رو تیم کامران اسفندیاری طراحی کرده، الان توی پنل VIP سایتتون فیلم‌های آموزشی کامل‌تر و حرفه‌ای‌تر با تمام نکات ریز و کاربردی این موضوع براتون قرار داده شده. نسخه کامل و بدون سانسور فقط برای شماست. اگر هنوز دسترسی ندارید، کافیه یه پیام توی واتساپ یا تلگرام بدید تا لینکش رو براتون بفرستیم.

سوال مخاطبین ما : سئو و بهینه‌سازی سایت چیست؟ چطور با سایت فروش را چند برابر کنیم؟

برای بقیه دوستان عزیز که هنوز با ما همکاری نکردن هم راه ارتباطی همیشه بازه :

کافیه توی گوگل سرچ کنید «کامران اسفندیاری» یا مستقیم وارد سایت بشید :

<https://kamranesfandiari.ir/>

اونجا می‌تونید نمونه کارها، رضایت‌نامه‌ها و آموزش‌های رایگان بیشتری ببینید و هر وقت خواستید مشاوره تخصصی بگیرید.

اگر این آموزش براتون مفید بود، همین الان برای یه دوست یا همکارتون بفرستید .

شاید چیزی که برای شما کاربردی بود، زندگی کسب‌وکار اون‌ها رو هم تغییر بده.

از همراهی صمیمانه شما عزیزان بی‌نهایت سپاسگزاریم .

کانال‌های ارتباطی:

با ما در تماس باشید

برای مشاوره، طراحی سایت یا دسترسی به محتوای VIP ، از راه‌های زیر استفاده کنید:

شماره تلفن : [09197161823](tel:09197161823)

ایمیل : [info@kamranesfandiari.ir](mailto:info@kamranesfandiari.ir)

یا مستقیماً [با ما تماس بگیرید](#) برای راهنمایی فوری. تیم تخصصی برنامه‌نویسی تحت وب کامران اسفندیاری همیشه آماده راهنمایی به شماست.

موفق، پول‌دار و پربازدید باشید! 😊